
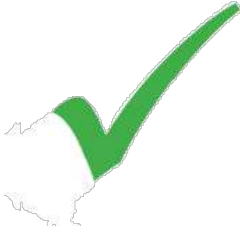






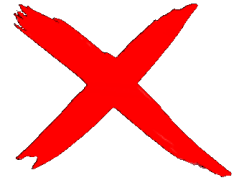
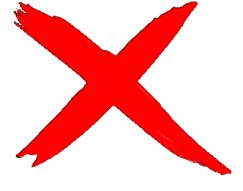
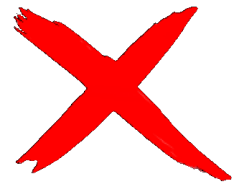
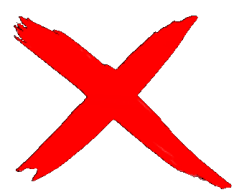
**УВЕЛИЧЬТЕ ПРОДАЖИ И ВЫРУЧКУ  
НА 30 - 200% ЗА 90 ДНЕЙ  
С ГАРАНТИЕЙ РЕЗУЛЬТАТА**

за счет улучшения текущей системы продаж  
и автоматизации

## КАКИЕ ВОПРОСЫ МЫ РЕШАЕМ

-  Построить Отдела Продаж (ОП)
-  Систематизировать и автоматизировать работу ОП
-  Увеличить выручку и показатели продаж
-  Управлять и контролировать ОП (услуги РОПа на аутсорсе)

## КАКИЕ ВОПРОСЫ МЫ НЕ РЕШАЕМ

-  НЕ оказываем услуги колл центра на аутсорсе
-  НЕ оказываем услуги удаленного отдела продаж
-  НЕ продаем за голый % от продаж
-  НЕ выстраиваем продажи без продукта

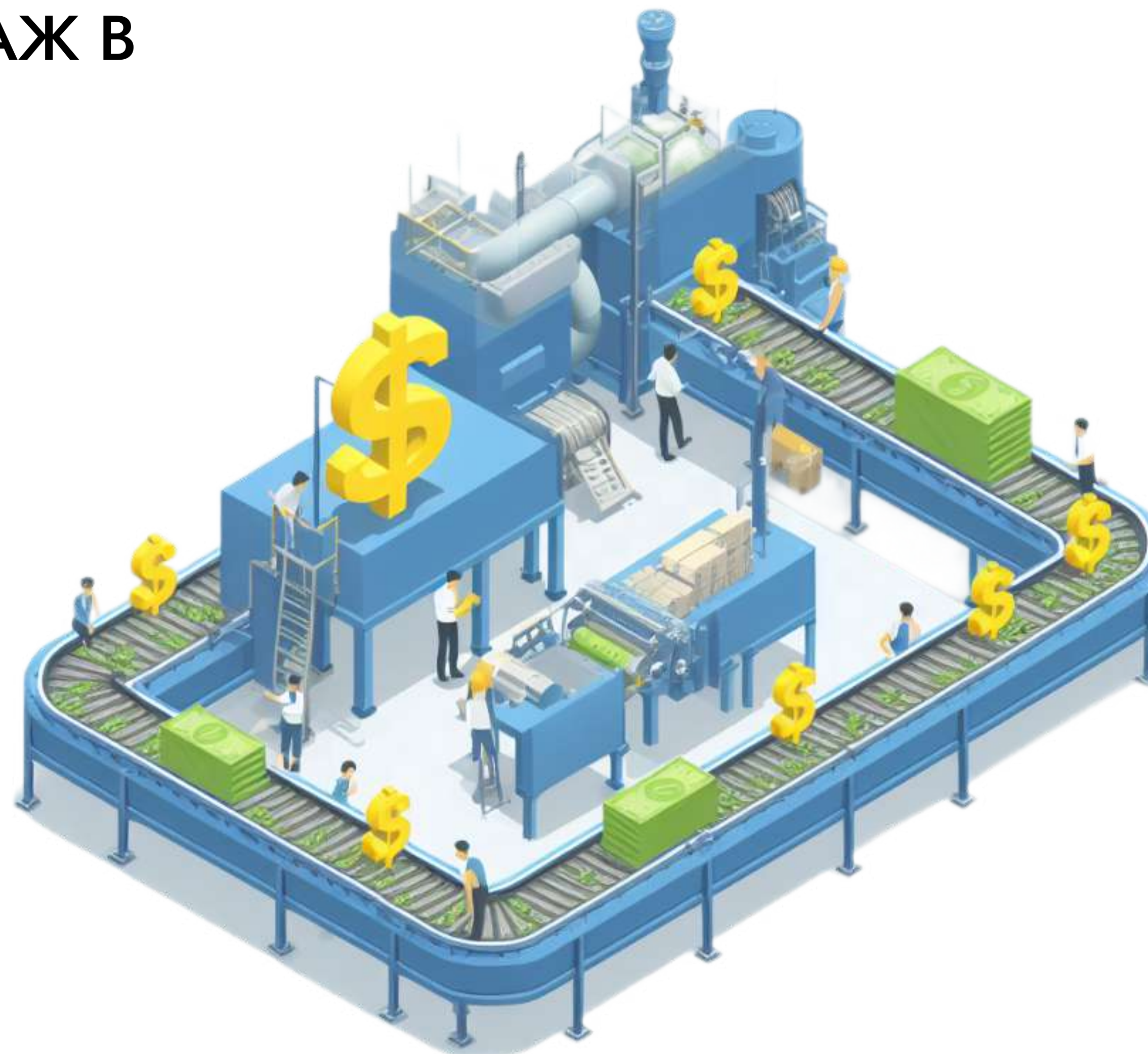
# ПРЕВРАТИТЕ СВОЙ ОТДЕЛ ПРОДАЖ В ДЕНЕЖНЫЙ КОНВЕЙЕР

В котором:

Планы продаж выполняются и  
постоянно растут

Менеджера выполняют свою  
работу без лишних вопросов

Продажи идут без вашего участия



# ПОЛУЧИТЕ СТАБИЛЬНЫЙ РОСТ, КАК ЭТО СДЕЛАЛИ НАШИ КЛИЕНТЫ

Выбрав нас, они увеличили свою выручку в 5,5 раз за 3 года

	ИТОГО	2021	2022	2023
Выручка	810 778 675	79 093 250	292 650 320	439 035 105
Кол-во сделок	201	31	83	87
Средний чек сделки	4 033 725	2 551 395	3 525 907	5 046 381
Кол-во заявок	3 490	628	957	1 912
Конверсия в сделку	5,75 %	4,94 %	8,67 %	4,58 %
Стоимость сделки	20 794	26 773	16 898	22 381
Бюджет на рекламу	4 179 612	829 964	1 402 498	1 947 150

# СИСТЕМНЫЙ ОТДЕЛ ПРОДАЖ В 3 ШАГА

- 01 Настроить систему продаж и инструменты
- 02 Внедрить систему в компанию и обучить сотрудников
- 03 Контролировать и обеспечивать стабильную работу отдела



**ИЗ ЧЕГО СОСТОИТ  
ПРОДУКТ**

# БЛОК “БИЗНЕС МОДЕЛЬ”

В первую очередь,  
делаем слепок  
деятельности отдела  
продаж

Полное описание ваших бизнес процессов во всех  
деталях

- Воронка продаж
- Ключевой этап воронки
- Описание квалифицированных лидов, их характеристики и требования к ним
- Бизнес процесс продажи
- Модель продаж (уровни)
- Орг схема отдела продаж
- Декомпозиция плана продаж

# БЛОК "МАРКЕТИНГ"

Оцениваем качество  
упаковки компании

Оценка текущего маркетинга с обратной  
связью и рекомендация по усилению

- Потрет и аватар целевой аудитории
- Анализ и оценка маркетинговой стратегии
- Анализ и оценка работы воронки трафика
- Анализ и оценка раздаточного материала в отделе продаж

## БЛОК “ИНСТРУМЕНТЫ”

Систематизируем процесс продаж и работу в отделе, автоматизируем процессы

Полностью регламентированный процесс продаж в отделе

- Базовая настройка CRM системы (или ТЗ для технических интеграторов)
- Скрипты продаж
- Речевые модули продаж
- Выстроенная отчетность
- Регламенты для сотрудников на рабочие места и по использованию инструментов
- Финансовая мотивация в ОП
- Система обучения новых сотрудников в текстовом виде с тестированием и с ТЗ для видео

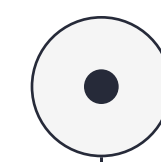
# БЛОК "СОВЕРШЕНСТВО"

Внедряем дополнительные инструменты продаж и дополнительно мотивируем сотрудников

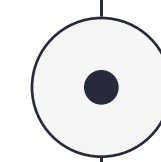
Дополнительные инструменты заработка денег и дополнительная мотивация сотрудников

- Воронка догрева
- Воронка допродаж
- Индивидуальный план развития сотрудников в отделе продаж
- Поиск точек роста

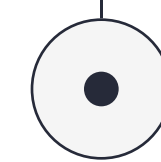
# ВНЕДРИМ СИСТЕМУ И ДОВЕДЕМ ДО РЕЗУЛЬТАТА



План внедрения на 2 месяца с еженедельным отчетом прогресса



Еженедельные тренинги с сотрудниками каждую неделю



Безлимитная поддержка и онлайн консультации пн-пт 10<sup>00</sup> - 19<sup>00</sup>

## БЛОК “УПРАВЛЕНИЕ И КОНТРОЛЬ”

Берем все управление за отделом. Вам остается следить за показателями

Предоставим РОП'а, который обеспечит полный контроль над отделом

- Планерку с трекером по результатам работы ОП за прошлую неделю и план на следующую
- Ежедневное заполнение (контроль) отчетов
- Еженедельное прослушивание звонков
- Ежедневные летучки с менеджерами в отделе продаж
- Контроль соблюдения регламентов
- Проведение тренингов по улучшению качества работы ОП
- Обратная связь по качеству работы ОП

НАШИ КЕЙСЫ

# КЕЙС RED GROUP CONSTRUCTIONS

Ниша ремонт квартир

● Лето 2021, до начала работы

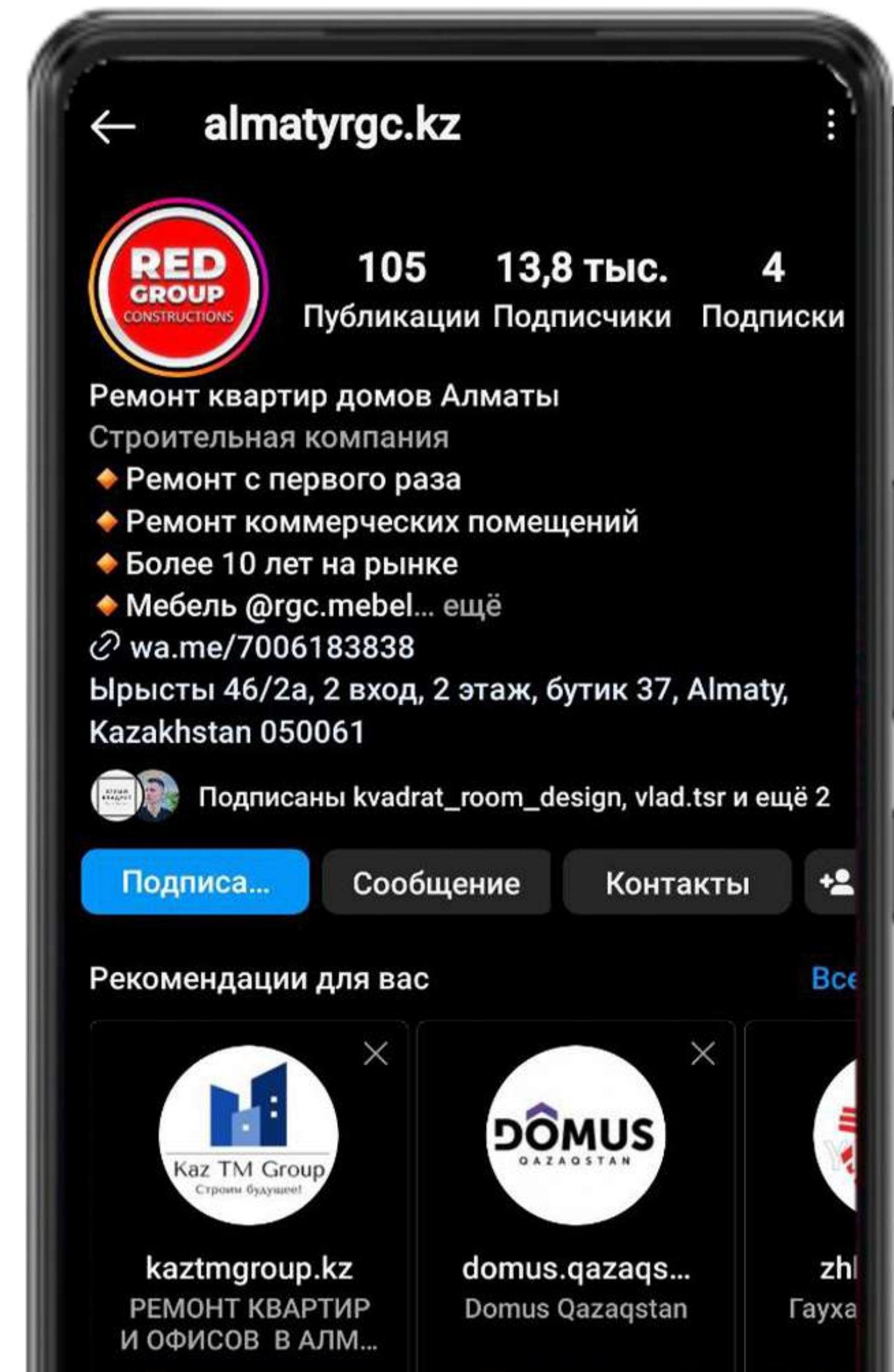
**Ежемесячный оборот ~7,3 млн тг**  
**Средний чек 3,1 млн**  
**Кол-во объектов колеблется от 5 до 10**

Отделов продаж и маркетинга нет. Собственник продает сам. Нестабильный результат

● Лето 2023

**Ежемесячный оборот 98 млн тг**  
**Средний чек 4,9 млн (увеличили на 58%)**  
**У компании в работе всегда 60 объектов**

Стабильный поток клиентов. Отдел продаж закрывает сделки самостоятельно. Собственник сосредоточен на продукте и масштабировании



# КЕЙС AESTETIKA

Ниша дизайн интерьера

● Весна 2021, до начала работы

**Оборот варьируется 0 - 400 000**

**Средний чек 200 000**

**Ведется 0-2 проекта одновременно**

Собственник работает как фрилансер. Заказы есть не каждый месяц. Зарабатывал только с дизайн проектов. Занимался всем сам.

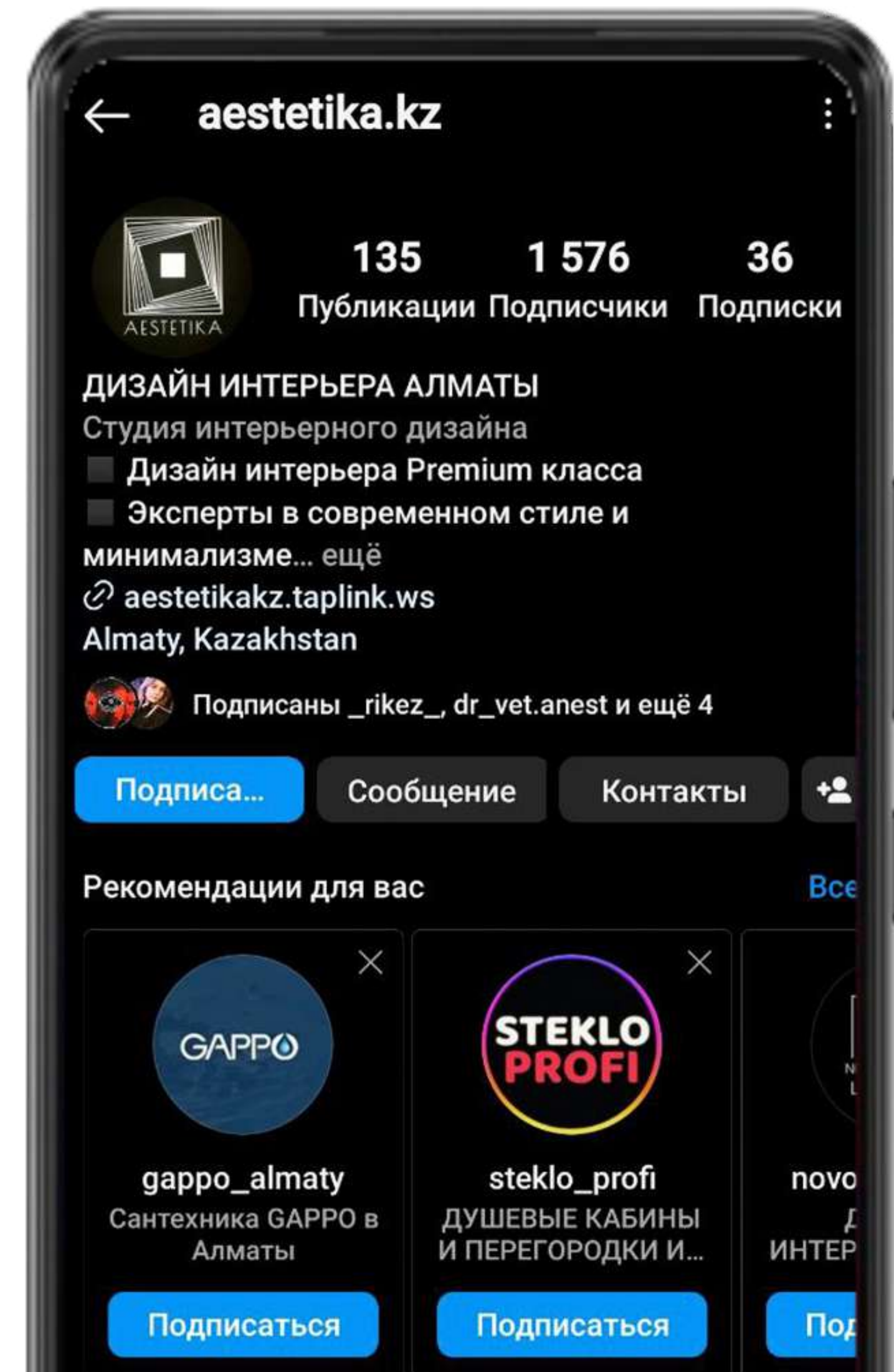
● Весна 2022

**Ежемесячный оборот 4,5 млн**

**Средний чек 1,6 млн**

**Компания ведет 10 проектов одновременно**

Собственник снял офис и нанял штат сотрудников, делегировал процессы. Выстроили продукт и продажи через агентскую сеть.



# КЕЙС OLGENIUS

Ниша ремонт квартир

● Весна 2023, до начала работы

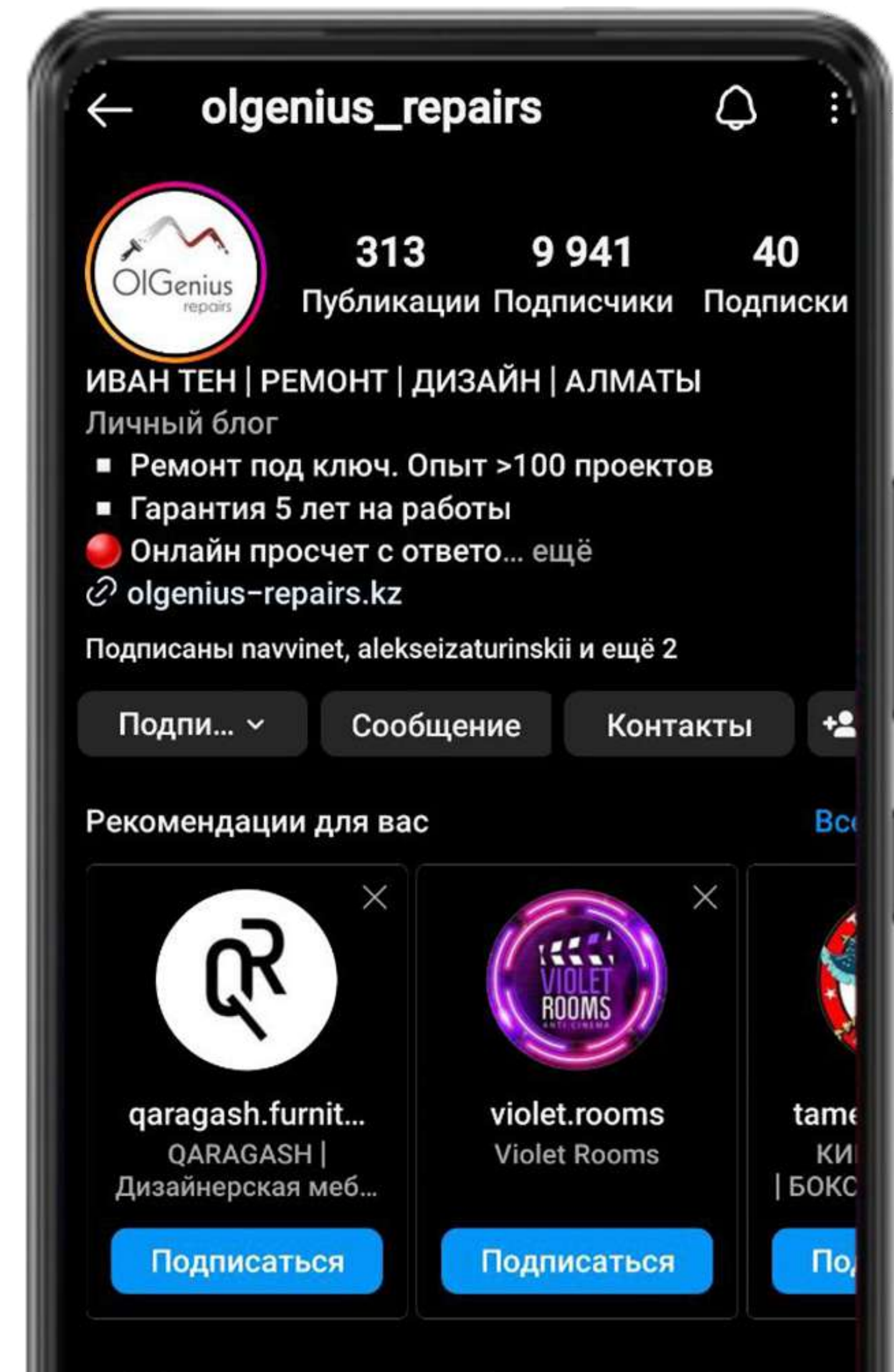
**Ежемесячный оборот 6,6 млн тг**  
**Средний чек 5,3 млн**  
**Компания ведет 5 объектов одновременно**

Постоянная смена таргетологов. Огромное количество дешёвых заявок. Отдел продаж перегружен, постоянная кадровая текучка

● Лето 2023

**Ежемесячный оборот 28 млн тг**  
**Средний чек 7 млн (увеличили на 32%)**  
**Компания ведет 16 проектов одновременно**

Стабильная система привлечения клиентов. Высокое качество заявок. Стабильная работа в отделе продаж, пропала кадровая текучка



ДАЛЬНЕЙШИЕ ШАГИ

# 1. ВСТРЕЧА - АУДИТ

- Определяем т.А и т.Б
- Собираем информацию по пунктам из модулей с руководителями
- Делаем слепок текущего состояния отдела продаж с менеджерами
- Обсуждаем точки роста и вектор работы



## 2. УТВЕРЖДЕНИЕ ПЛАНА РАБОТ

- Готовим декомпозицию т.Б
- План действий с графиком работ
- Финансовый план
- Определяем зоны ответственности
- Согласуем детали плана и условия реализации



### 3. ПОДПИСАНИЕ ДОГОВОРА

- Фиксируем все условия
- Прописываем четкий результат
- Подписываем договор и приступаем к работам



## ВЫБЕРИТЕ РАБОТУ С НАДЕЖНЫМ ПАРТНЕРОМ

Мы придем к бóльшим результатам, если  
каждый будет заниматься своим делом

## СВЯЖИТЕСЬ С НАМИ ПРЯМО СЕЙЧАС

для записи на аудит бесплатно

